

Unternehmensberater/in (IHK)

Strategisch denken. Strukturiert analysieren. Nachhaltig verändern.

Unternehmen stehen weltweit vor enormen Herausforderungen – von Digitalisierung über Fachkräftemangel bis hin zur Nachfolgeplanung. Der Bedarf an qualifizierten Beraterinnen und Beratern wächst stetig. Gleichzeitig fehlt es in Deutschland an klaren Standards, da der Beruf „Unternehmensberater/in“ nicht geschützt ist. Genau hier setzt der IHK-Kompaktlehrgang Unternehmensberater/in an: Er schafft fundierte Qualifikation, klare Struktur und stärkt das Vertrauen in eine zukunftsorientierte Branche.

In nur 5 Tagen zum
IHK Zertifikat -
kompakt, praxisnah
& anerkannt!

KOMPAKTE INFO: AUF EINEN BLICK



Dauer

5 Tage (50
Unterrichts-
stunden)



Abschluss

Teilnahme-
bescheinigung
& IHK-Zertifikat



Zeitraum

Montag-Freitag,
09:00-17:30 Uhr



Förderung

Förderbar durch
KOMPASS und
Bildungsurlaub

WARUM GENAU DIESE WEITERBILDUNG?

Durch das IHK - Zertifikat erhalten Sie:



Höhere **Glaubwürdigkeit** bei Kund/innen



Branchen übergreifende
Beratungskompetenz



Strukturierte & anwendungserprobte
Methodik



Ihr **Wettbewerbsvorteil** am Markt



Wissenserlangung in kurzer Zeit

WAS UNSERE TEILNEHMENDEN SAGEN

Claudia Höhning



Besonders die TEMP-Methode und die strukturierten Unterlagen haben mich beeindruckt. Die Mischung aus Fachwissen, Erfahrung und menschlicher Haltung war für mich sehr bereichernd.

Florian Kaiser



Weiterbildung ist für mich essenziell, um meinen Klienten aktuelles Wissen und neue Methoden weiterzugeben. Umso mehr freue ich mich über die Teilnahme am Kompaktlehrgang. In nur 5 Tagen wurden Einsteiger und Erfahrene gleichermaßen mit wertvollem Know-how abgeholt.

Über 3.000 erfolgreiche Teilnehmende mit
100% Weiterempfehlungsquote!

NACH DIESEN 5 TAGEN KÖNNEN SIE:

- ✓ Beratungsprojekte **eigenständig** und **präzise** strukturieren
- ✓ **IST-Zustände** bedarfsorientiert analysieren
- ✓ Strategische **Konzepte** souverän entwickeln
- ✓ **Veränderungsprozesse** erfolgreich begleiten
- ✓ Mit Geschäftsführungen **auf Augenhöhe verhandeln**

SIE SIND BEREIT FÜR DEN NÄCHSTEN SCHRITT?

Dieser Lehrgang richtet sich an:



Führungskraft
& Inhouse-
Consultant



Mittelstands-
berater/in



Selbstständig-
e/r Coach &
Trainer/in



Karrierewechsel-
er/in mit
wirtschaftlichem
Hintergrund

FÖRDERMÖGLICHKEITEN

KOMPASS-Programm

Staatliche Förderung für Weiterbildungsmaßnahmen. Informieren Sie sich auf der Website über Ihre Förderberechtigung.

[Mehr Infos](#)

Bildungsurlaub

5 bezahlte Weiterbildungstage pro Jahr möglich. Unsere IHK-Lehrgänge sind anerkannt – Bescheinigung anfordern und einreichen.

[Mehr Infos](#)

PREISE & LEISTUNGEN

PRÄSENZ

Lehrgang	2.499 €
• Kompendium	150 €
• Prüfungsgebühr	350 €
GESAMT	2.999 €

ONLINE

Lehrgang	1.999 €
• Kompendium	150 €
• Prüfungsgebühr	350 €
GESAMT	2.499 €

IHR NÄCHSTER SCHRITT: JETZT BERATUNGSGESPRÄCH VEREINBAREN

Kostenloses Beratungsgespräch

Vereinbaren Sie jetzt Ihr persönliches Beratungsgespräch – kostenlos und unverbindlich. Wir beantworten alle Ihre Fragen zum Lehrgang, zu Fördermöglichkeiten und zum Ablauf.

[Termin buchen](#)

Kontakt & Informationen

Sie möchten zuerst mehr erfahren? Nehmen Sie direkt Kontakt mit uns auf – wir sind für Sie da.

[Kontaktformular](#)

Module in der Übersicht

MODUL 1 – DER BERATER UND RECHTLICHES

- Berufsbild & Rolle als Unternehmensberater/in
- Beratungsformen & Kundenbedarf
- Rechtliche Grundlagen
- Vertragsgestaltung & Haftung
- Fundament für die Beratungspraxis

→ **Sicher:** Sie gewinnen Sicherheit im Auftreten – und Klarheit in Ihrer Rolle als Berater/in!

MODUL 2 – KOMMUNIKATION & VERHANDLUNG

- Erfolgreiche Kommunikation & Verhandlung
- Strategische Gesprächsführung & Vorbereitung
- Bewährte Verhandlungstechniken
- Souveräner Umgang mit Stress
- Vertrauensvolle Gesprächsatmosphäre
- Nachhaltige, faire Abschlüsse

→ **Zielstrebig:** Sie führen Beratungsgespräche souverän und zielorientiert, auch in herausfordernden Situationen.

MODUL 3 – WIRTSCHAFTSKOMPETENZ

- Fundiertes Wissen für erfolgreiche Unternehmensberatung
- Grundlagen erfolgreichen Unternehmertums
- Bestehendes Wirtschaftswissen gezielt erweitern
- Know-how für Kundenberatung & eigenes Unternehmen
- Zukunftsorientiertes unternehmerisches Denken

→ **Wissenswert:** Sie sprechen die Sprache der Geschäftsführung und der Mandanten – sicher und kompetent.

MODUL 4 – DER BERATUNGSPROZESS

- Klarer Beratungsprozess statt Bauchgefühl
- Phasenmodell von Akquise bis Nachbereitung
- Bewährte Methoden & Analyse-Tools
- SWOT, Porters Five Forces, PESTLE & mehr
- Methodensichere & effiziente Beratung

→ **Struktur:** Sie erhalten einen strukturierten Werkzeugkasten, mit dem Sie Beratungsprojekte professionell planen, dokumentieren und erfolgreich abschließen können.

MODUL 5 – TEMP® METHODE

- Strategieentwicklung mit der TEMP®-Methode
- Fokus auf Team, Kundenerwartungen, Mitarbeitende & Prozesse
- Unternehmensthemen erkennen & gezielt bearbeiten
- Workshops & Schulungen zur Umsetzung
- Nachhaltige Erfolgskontrolle durch Selbsttests & Checks

→ **Erprobtes System:** Sie lernen nicht nur Theorie – Sie erhalten ein sofort einsetzbares Beratungssystem.

MODUL 6 – PRAKTISCHE ANWENDUNGEN

- Fundierte Unternehmensdiagnose statt Bauchgefühl
- Analyse & Bewertung als Basis für sichere Entscheidungen
- Gründungsberatung & Businessplan
- Planung der eigenen Selbstständigkeit
- Vorbereitung auf den erfolgreichen Start

→ **Praxisnahe Anwendung:** Nach dem Lehrgang können Sie aktiv beraten – nicht nur mitreden