

Unternehmensberater/in (IHK)

In nur 5 Tagen zum IHK Zertifikat - kompakt, praxisnah & anerkannt!

Mit **Strategie denken**. Durch **Struktur analysieren**.
Nachhaltig verändern.

Unternehmen weltweit stehen unter enormem Veränderungsdruck: Digitalisierung, Nachfolgeplanung, Fachkräftemangel, Effizienzsteigerung. Der Bedarf nach Berater/innen wächst immens.

Gleichzeitig ist der Begriff „Unternehmensberater/in“ in Deutschland nicht grundlegend geschützt. Die Konsequenz: Es fehlen Vertrauen und Struktur in der Berufsbranche.

Und genau hier setzt unser IHK-Kompaktlehrgang Unternehmensberater/in (IHK) an.

KOMPAKTE INFO: AUF EINEN BLICK

Dauer

50 Unterrichtsstunden

Zeitraum

Montag–Freitag,
09:00–17:30 Uhr

Abschluss

Teilnahmebescheinigung
+ IHK-Zertifikat nach
erfolgreicher Prüfung

Förderung

Förderbar durch
KOMPASS und
Bildungsurlaub

WARUM GENAU DIESE WEITERBILDUNG?

Durch das IHK-Zertifikat erhalten Sie:

- > Höhere **Glaubwürdigkeit** bei Kund/innen
- > Branchen übergreifende **Beratungskompetenz** in kürzester Zeit
- > Eine klar strukturierte, anwendungspraktische **Methodik**
- > Wettbewerbsvorteil am Markt

Über 3.000 erfolgreiche Teilnehmende
haben bereits unseren IHK-
Kompaktlehrgang absolviert.

WAS UNSERE TEILNEHMENDEN SAGEN

Claudia Höhnning



Besonders die TEMP-Methode und die strukturierten Unterlagen haben mich beeindruckt. Die Mischung aus Fachwissen, Erfahrung und menschlicher Haltung war für mich sehr bereichernd.

Florian Kaiser



Weiterbildung ist für mich essenziell, um meinen Klienten aktuelles Wissen und neue Methoden weiterzugeben. Umso mehr freue ich mich über die Teilnahme am Kompaktlehrgang. In nur 5 Tagen wurden Einsteiger und Erfahrene gleichermaßen mit wertvollem Know-how abgeholt.

MODULE IN DER ÜBERSICHT

Modul 1 – Der Berater und Rechtliches

Unternehmensberater/innen unterstützen Unternehmen und andere Marktteilnehmende mit fachkundiger Beratung als Dienstleistung – unabhängig von Branche oder Rechtsform. Im Zentrum steht stets die Frage: Welche Art von Beratung braucht mein Kunde wirklich – Management- oder Leistungsberatung, Konzeptentwicklung, Mediation oder eine spezialisierte Sonderfunktion? In diesem ersten Modul schärfen wir das Selbstverständnis des Berufsbildes und klären die grundlegenden Rahmenbedingungen. Dazu gehören insbesondere die rechtlichen Anforderungen an Beratende sowie die sichere Gestaltung von Verträgen und Haftungsfragen, die das stabile Fundament Ihrer zukünftigen Beratungspraxis bilden.

Oder ganz kompakt: Sie gewinnen Sicherheit im Auftreten – und Klarheit in Ihrer Rolle.

Modul 2 – Kommunikation & Verhandlung

Im zweiten Modul fokussieren wir uns auf das Konzept von „Communication is key“. Erzielen Sie überzeugende Verhandlungsergebnisse, die durch fünf Schlüsselfaktoren glänzen: Realisierbarkeit, Eindeutigkeit, Fairness, Interessenausgleich und messbaren Nutzen für alle Beteiligten. Wir equippen Sie mit bewährten Techniken und Strategien zur souveränen Gesprächsführung – Ihr Schlüssel zu nachhaltigem Erfolg. Denn Beratungsgespräche sind keine Einbahnstraße: Lernen Sie, wie Sie sich strategisch vorbereiten, Stress meisterhaft abbauen und eine positive, vertrauensvolle Atmosphäre schaffen, die zu optimalen Abschlüssen führt.

Oder ganz kompakt: Sie führen Beratungsgespräche souverän und zielorientiert, auch in herausfordernden Situationen.

Modul 3 – Wirtschaftskompetenz

Als zukunftsweisender Akteur in der Wirtschaftsbranche ist fundiertes Fachwissen Ihr entscheidender Vorteil. Wer bereits einen wirtschaftlichen Background mitbringt, baut hier blitzschnell darauf auf – ohne Langeweile! Erlernen Sie großflächig Prinzipien erfolgreichen Unternehmertums, die nicht nur Ihre Kundenberatung revolutionieren, sondern Ihr eigenes Unternehmen zukunftsorientiert vorantreiben.

Oder ganz kompakt: Sie sprechen die Sprache der Geschäftsführung – sicher und kompetent.

Modul 4 – Der Beratungsprozess

Ganz im Rahmen von „Struktur statt Bauchgefühl“ folgt erfolgreiche Beratung einem klaren Prozess. Dieses Modul agiert im Phasenmodell der Beratung, welches wir grob in Akquisitionsphase, Analysephase, Problemlösungsphase, Implementierungsphase und schließlich der Nachbereitung des Beratungsprojekts unterteilen.

In diesem intensiven Modul erhalten Sie einen leistungsstarken Werkzeugkasten mit bewährten Methoden – perfekt, um später methodensicher und effizient zu agieren. Meistern Sie SWOT-Analysen, Porters Five Forces, PESTLE und weitere Power-Tools. Wir machen Sie zum unumstrittenen Methoden-Experten für langlebige Beratungserfolge.

Oder ganz kompakt: Sie erhalten einen strukturierten Werkzeugkasten, mit dem Sie Beratungsprojekte professionell planen, dokumentieren und erfolgreich abschließen.

Modul 5 – TEMP® Methode

Intensivieren Sie Ihre Strategieentwicklung mit der renommierten TEMP®-Methode aus vier Kernbereichen: **Team, Kundenerwartungen, Mitarbeitende und Prozesse**. Kristallisieren Sie Unternehmensthemen heraus und setzen Sie sie via Workshops und Schulungen um. Selbsttest mit Notensystem, jährliche Checks und Workshops sichern langfristigen Erfolg – wie bei führenden Unternehmen bewährt.

Oder ganz kompakt: Sie lernen nicht nur Theorie – Sie erhalten ein sofort einsetzbares Beratungssystem.

Modul 6 – Praktische Anwendungen

Wussten Sie: Aussagen der Geschäftsführung im ersten Gespräch spiegeln selten die volle Unternehmensrealität wider – fundierte Analysen decken erst die wahre Komplexität auf. In diesem Modul meistern Sie vorbereitete Diagnosen auf Basis der Vor-Module, um Planung und Bewertung wasserdicht zu gründen. Profitieren Sie zudem von Gründungsberatung und den Schlüsselschritten für Ihren Top-Businessplan. Ehemalige Teilnehmende bestätigen: Damit steht Ihrer ersten (oder nächsten) Selbstständigkeit nichts mehr im Weg!

Oder ganz kompakt: Nach dem Lehrgang können Sie aktiv beraten – nicht nur mitreden

NACH DIESEN 5 TAGEN KÖNNEN SIE:

- Beratungsprojekte **eigenständig** und **präzise** strukturieren
- **IST-Zustände** bedarfsorientiert analysieren
- Strategische **Konzepte** souverän entwickeln
- **Veränderungsprozesse** erfolgreich begleiten
- Mit Geschäftsführungen **auf Augenhöhe verhandeln**

PREISE & LEISTUNGEN

Präsenzlehrgang

Lehrgang	2.499 €
• Kompendium	150 €
• Prüfungsgebühr	350 €
GESAMT	2.999 €

Online-Kurs

Lehrgang	1.999 €
• Kompendium	150 €
• Prüfungsgebühr	350 €
GESAMT	2.499 €

FÖRDERMÖGLICHKEITEN

KOMPASS-Programm

Staatliche Förderung für Weiterbildungsmaßnahmen. Informieren Sie sich auf der Website über Ihre Förderberechtigung.

[Mehr Infos](#)

Bildungsurlaub

5 bezahlte Weiterbildungstage pro Jahr möglich. Unsere IHK-Lehrgänge sind anerkannt – Bescheinigung anfordern und einreichen.

[Mehr Infos](#)

SIE SIND BEREIT FÜR DEN NÄCHSTEN SCHRITT?

Dieser Lehrgang richtet sich an:



Führungskraft & Inhouse-Consultant



Mittelstandsberater/in



Selbstständige/r Coach & Trainer/in



Karrierewechsel/in mit wirtschaftlichem Hintergrund

Sie stehen an dem Punkt, an dem Sie merken: Sie wollen und können mehr. Das einzige, was Ihnen fehlt ist der erste Schritt in die richtige Richtung – eine anerkannte Zertifizierung und eine praxisorientierte Methodik.

Der Markt für qualifizierte Beratung wächst rasant – wer jetzt handelt, sichert sich den entscheidenden Vorsprung. Die Frage ist nicht, ob Bedarf besteht, sondern ob Sie mit einem professionellen Partner an Ihrer Seite optimal darauf vorbereitet sind.

IHR NÄCHSTER SCHRITT: JETZT BERATUNGSGESPRÄCH VEREINBAREN

Kostenloses Beratungsgespräch

Vereinbaren Sie jetzt Ihr persönliches Beratungsgespräch – kostenlos und unverbindlich. Wir beantworten alle Ihre Fragen zum Lehrgang, zu Fördermöglichkeiten und zum Ablauf.

[Termin buchen](#)

Kontakt & Informationen

Sie möchten zuerst mehr erfahren? Nehmen Sie direkt Kontakt mit uns auf – wir sind für Sie da.

[Kontaktformular](#)